

Wir sind die **keyperformance GbR**, Spezialisten für professionelles Online Marketing. Wir helfen Unternehmen mit individuellen Online-Marketing-Kampagnen im Internet besser gefunden zu werden und mehr Kunden zu gewinnen. Ob Mittelständler, Konzern oder Start-Up - mit unserer Betreuung und Beratung bringen wir das Online-Marketing unserer Kunden auf ein neues Level.

Wir suchen **Dich(!)** zum nächstmöglichen Zeitpunkt als **(Key-) Account Manager im Online Marketing in Vollzeit**

Wofür wir Dich brauchen und was Dich bei uns erwartet:

Um unser anhaltendes Wachstum zu meistern und voranzutreiben, suchen wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt einen **Mitarbeiter (Key-) Account Manager - Schwerpunkt Online Marketing (m/w/d)** für unseren Standort in **Bergisch Gladbach**. Als Account Manager bist Du der überzeugende Repräsentant des Unternehmens. Du entwickelst kontinuierlich neue und innovative Ansätze und richtest Deinen Fokus auf den Auf- und Ausbau langfristiger Geschäftsbeziehungen.

Aufgrund Deiner mehrjährigen Historie im Vertrieb oder im Online Marketing beherrschst Du Dein Handwerk und zeigst Kompetenz sowie Begeisterung in verschiedenen Situationen. Wir bieten Dir die Sicherheit eines eigentümergeführten und wachstumsorientierten Unternehmens mit langfristigen Perspektiven. Du bist von Anfang an dabei und bringst das Unternehmen mit deinen Ideen voran. Wir schätzen Deine Leistung, garantieren Dir die Mitarbeit in einem agilen Start-Up, Flexibilität bei der Arbeit, nette Kollegen und Kolleginnen und dass Du hier etwas bewegen kannst. Neben namhaften Kunden und anspruchsvollen Projekten hast Du in einem innovativen Unternehmen die Chance, Deinen Karriereweg durch Engagement und mit guten Ideen selbst zu bestimmen.

Das sind Deine Aufgaben:

- Gewinnung von Neukunden für den Produktbereich Online Marketing (SEO/ SEA, Web-Entwicklung) und Aufbau langfristiger Kundenbeziehungen
- Eigenständige Betreuung von Bestandskunden bis zur erfolgreichen Umsetzung der gebuchten Kampagnen
- Beratung unserer Top-Kunden im Hinblick auf ihre Online-Marketing-Strategie
- Erstellung kundenspezifischer Leistungspakete
- Du bringst deine Ideen zur Weiterentwicklung unseres Unternehmens ein und bist direkt an der Umsetzung beteiligt.

Das bringst du mit:

- Du hast im besten Fall ein Studium oder eine Ausbildung mit wirtschaftlichem Bezug abgeschlossen
- Die Welt des Online Marketings ist dir vertraut und Begriffe wie SEO und SEA kannst du aus dem Stegreif definieren
- Du bist kommunikationsstark und trittst souverän auf, auch im Umgang mit anspruchsvollen Kunden
- Du verfügst über Berufserfahrung im Vertrieb und bestenfalls im Online Marketing
- Du besitzt ein hohes Maß an Eigeninitiative, Überzeugungskraft und eine strukturierte Arbeitsweise
- Du verfügst über sehr gute Deutsch- und gute Englischkenntnisse in Wort und Schrift
- Du bist selbstsicher, motiviert und besitzt eine ausgeprägte Kundenorientierung
- Dann bist du bei uns genau richtig!

Unsere Benefits:

- Individuelle Weiterbildung, Zertifizierungen und interner Know How Transfer
- Freie Entwicklungsmöglichkeiten und Verantwortung
- Flexible Arbeitszeiten, Homeoffice Möglichkeiten, flache Hierarchien und eine enge Zusammenarbeit in einem smartem, jungen Team
- Kaffee so viel Du trinken kannst
- Bei uns erlebst Du das pure Startup-Flair.
- Arbeitsmittel nach deinen Bedürfnissen
- Gegenseitige Wertschätzung steht an erster Stelle. Bei uns kannst Du Dein Potenzial voll entfalten.



Interesse geweckt? Super! Dann schicke uns doch deine Bewerbung mit dem frühestmöglichen Eintrittstermin und deiner Gehaltsvorstellung als PFD an: bewerbung@keyperformance.de

Dein Ansprechpartner ist Herr Tobias Klein.